



## **INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL AERONAUTIQUE – Lyon ou Home office**

Reconnu dans son domaine, le Groupe RBDH (600 personnes pour 95 millions d'euros de chiffre d'affaires) spécialiste en ingénierie industrielle et usinage sur les marchés des transports, de l'énergie, et des biens d'équipements industriels, renforce son effectif commercial.

Pour soutenir notre développement important sur le marché aéronautique, nous recrutons en Rhône-Alpes :

### **Ingénieur Technico-commercial Aéronautique (H/F) expérimenté – France et Export.**

Au sein de la direction commerciale et en relation directe avec les équipes des sites de production, vous développez le chiffre d'affaires et la rentabilité pour l'ensemble des métiers du groupe sur votre marché, avec pour missions principales :

- Détecter et remonter toutes les opportunités de business chez vos clients et prospects,
- Piloter et pérenniser la relation avec vos clients existants,
- Concrétiser les nouveaux projets avec le soutien des directeurs de sites et de leurs équipes.

Vous êtes expérimenté (minimum 5 ans) dans la vente de solutions techniques en ingénierie mécanique, intégration, usinage, dans un environnement international auprès d'équipementiers de l'aéronautique.

Vous êtes de formation bac+2 à Bac+5 avec si possible une formation commerciale.

Vous maîtrisez l'anglais; allemand souhaité.

Nous vous proposons d'évoluer dans un environnement dynamique et convivial avec beaucoup d'autonomie.

Salaire 45-55 k€ selon expérience

Véhicule de fonction 5 places, mutuelle

Envoyer CV et lettre de motivation à : [epichon@rbdh.fr](mailto:epichon@rbdh.fr) sous la ref. ITC